

一、招标项目:荣域·珑府前期物业服务项目
二、招标单位:濮阳县水清木华开发有限公司
三、根据前期物业管理招标管理办法的相关规定,现进行公开招标前期物业管理。
四、招标文件发售时间:2018年11月29日至12月4日
五、地点:濮阳县荣域·珑府售楼部二楼
六、联系人:赵先生
七、联系电话:18539359157
濮阳县水清木华开发有限公司
2018年11月29日

华龙区民办非企业单位变更 登记公告

根据《民办非企业单位登记管理暂行条例》的规定,经审核,下列民办非企业单位准予变更登记,现予以公告:
濮阳市华龙区阳光花季幼儿园(统一社会信用代码:52410900082282952Y)的法人由巴国军变更为牛志峰,地址由华龙区岳村乡岳村集变更为华龙区岳村镇东田村东。
华龙区民政局
2018年11月29日

华龙区民办非企业 单位登记公告

根据《民办非企业单位登记管理暂行条例》及其有关规定,经审核,准予以下单位成立登记,现予以公告:
单位名称:濮阳市华龙区明日星城幼儿园
统一社会信用代码:52410902MJY296711E
注册资金:叁拾万元整
法定代表人:谢德运
地址:濮阳市绿城路明日星城小区
业务范围:幼儿教育
业务主管单位:濮阳市华龙区教育体育局
华龙区民政局
2018年11月29日

华龙区民办非企业 单位登记公告

根据《民办非企业单位登记管理暂行条例》及其有关规定,经审核,准予以下单位成立登记,现予以公告:
单位名称:濮阳市华龙区睿儿幼儿园
统一社会信用代码:52410902MJY2966748
注册资金:叁拾万元整
法定代表人:韩慧丽
地址:濮阳市文化路北段
业务范围:幼儿教育
业务主管单位:濮阳市华龙区教育体育局
华龙区民政局
2018年11月29日

简讯

●近日,濮阳农商银行“学提促”主题讲堂(第一期)成功举办。该行领导班子、机关全体成员,以及各支行、分理处负责人共计140余人参加培训学习。“学提促”主题讲堂授课人由行领导班子、机关中层干部组成,按周分期进行。授课人结合当前金融政策、经济形势、岗位职责等自选课题、自主设计,课程内容涵盖改革转型、经营管理、业务技能、合规操作、党建等方面的知识。旨在营造良好的学习氛围,进一步优化和提高全员的综合素质和履职能力,打造一支“懂政治、守规矩、精业务、讲奉献、敢担当、强执行”的高质量农商银行队伍,进而奋力推动农商银行的高质量发展。(董玉强)

●11月27日,南乐农村商业银行获批开业。改制后的南乐农村商业银行,将站在新的起点和高度,在改革中创新,在创新中突破,在突破中发展,把点多面广、人脉资源丰富的传统优势发扬光大,以最新的经营理念、最佳的工作效率、最优的社会形象,满足多元化、多层次的金融服务需求,不断健全经营管理体制机制,完善风险管理体系,转观念、强管理、练内功、树形象,建立老百姓信赖、股东放心的银行。(孙晓辉)

●近日,台前农商银行成功取得濮阳银监局关于使用省联社金燕信用卡统一品牌开办信用卡发卡业务的批复。该行自2011年挂牌成立以来,始终根植三农、服务三农,坚定不移地支持地方经济发展,先后被评为“省级标杆银行”“全省农信系统十佳标兵单位”,其中“合家好贷款”荣获“中国银行业协会服务三农五十佳金融产品”称号。此次信用卡业务的成功获批,填补了该行没有信用卡业务的空白,进一步拓宽了服务客户的手段,标志着该行零售业务产品体系的更加完善,为零售业务的转型和“双一流”建设提供强有力的产品支持,对提高服务水平、拓展优质客户、调整业务结构、提高中间业务等都具有非常重要的意义,有助于提高该行的市场竞争力、影响力和知名度。(李多鹤)

理财课堂

盘点家庭理财简单易行的小知识



- 1.时常梳理自己的支出和收入**
有一些人根本不清楚自己的收入和支出,一个月下来没什么结余。
窍门 收入-存款=支出,而绝不是收入-支出=存款。记账是一种很原始但是很有效的理财方式,只有把自己的收入和开支梳理清楚了,才能进一步进行理财策略的调整。
- 2.存钱是最简单也是最基本的理财手段**
“能赚钱,又能有计划地花钱”才是投资理财之道。
窍门 应该每个月一拿到工资,就存一定比例的到银行,可以零存整取或基金定投,剩下的钱才是支出部分。
- 3.注意家庭中的固定资产比例**
许多人看到房价节节攀升,认为买房子是很保险的投资方式,所以手头一有钱,就去买房子。但是,除了房价下跌、资产缩水的风,还往往会因为买房而背上几十万元甚至上百万元的房贷,导致生活质量下降。
窍门 固定资产的增值空间有限,变现能力较差,所以,固定资产在所有家庭资产中的占比最好不要超过60%。
- 4.重视保险,理性选择投保的家庭成员**
保险在家庭理财中是风险管理工具,而非投资工具。保险的最大功能是保障未来生活不因风险发生而被彻底改变。
窍门 家庭的经济支柱应该是保险的主要对象。尤其是处在事业上升期的年轻人,一旦生病或发生意外,将给家庭带来巨大的打击。
- 5.不要妄想一夜暴富**
许多人认为理财就是投资赚钱,甚至认为要一年内资产翻几番,才算真正的理财。
窍门 理财就是通过家庭资产状况和理财目标的分析,制订长期的科学规划,让生活水平蒸蒸日上,最终达到财务自由。一夜暴富不是理财,坚持长期投资的理念才是正确的观念。
- 6.不盲目跟风**
自己什么都不懂,只是盲目地跟风投资,往往投资之后就被套牢。
窍门 在对自己的情况充分了解之后,再制订一个长期的理财计划。尤其要注意,自己不懂的东西千万不要碰。
- 7.建立科学的资产配置**
“不要把鸡蛋放在一个篮子里。”
窍门 从自己的风险承受能力出发,制订科学的资产配置计划。如果大部分的钱投资股票,风险过高;全投资房产的话,也会让你的资产变现能力降低。还有,在配置资产的时候,千万不要忘记买保险。
- 8.充分准备紧急备用金**
很多家庭都忽视了这一点,股票、基金、房子买了很多,但是用于救急的现金很少。
窍门 不要把钱放在银行活期没有多大的增值效果,但还是应该将3-6个月的收入作为家庭紧急备用金,以备不时之需。

南乐县农信社三举措争当金融支持乡村振兴主力军

● 本报讯 服务乡村振兴,是农信系统服务实体经济的天职和宗旨,也是农信系统自身的特色和优势所在。近日,笔者获悉,今年年初以来,南乐县农信社严格按照省委、市委、县委关于乡村振兴战略的决策部署,把乡村振兴与中原出彩紧密联系在一起,坚持立足县域和支农支小的战略定位,加大信贷资金投放力度,破解三农发展难题,奏响了支持地方经济的华美乐章。
截至10月底,南乐县农信社各项存款余额54.57亿元,较年初增加4.7亿元,增幅9.43%;存款市场份额41.45%;各项贷款余额30.43亿元,较年初增加5.5亿元,增幅22.05%;贷款市场份额58.03%;涉农贷款余额27.28亿元,较年初增加5.83亿元,涉农贷款占比达89.66%;累计支持农业龙头企业14户10466万元、农民专业合作社6户590万元、专业大户51户1828.6万

元、家庭农场33户378万元,办理林权抵押贷款业务18笔600万元,基础设施建设2项398万元。
加快推进农村供给侧结构性改革。南乐县农信社围绕农业供给侧结构性改革,从扶持重点方面满足专业大户、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农村经营主体的金融服务需求,加大对新发展的规模化现代农业基地提供金融支持力度,加强对农产品精深加工、白酒加工业、光伏发电、机械制造业、绿色能源等新兴业态的支持。在全县稳妥推广农村土地承包经营权、农民住房财产权“两权”抵押贷款,解决农业生产融资难、融资贵问题,为农村经济发展创造有利条件。
扎实推进精准扶贫助力脱贫攻坚。一是为激发贫困户发展内生动力,该社创新推出贫困户脱贫助力贷产品,对建档立卡贫困户

实施免抵押、免担保和基准利率政策,并开通金融扶贫绿色通道,使贫困户能够更加方便快捷地获得金额5万元以内、期限3年以内的“两免一贴”扶贫小额贷款。二是以南乐县大力实施产业扶贫为契机,与县扶贫办签订扶贫贷款业务合作协议,主动对接县扶贫办筛选的带贫企业,尤其是农业产业化龙头企业、农民专业合作社等新型农村经营主体,创新推出易富通脱贫贷款。截至10月底,全县农信社累计发放个人建档立卡贫困户贷款886户710笔4696.4万元,产业精准扶贫贷款31户38笔20475万元;扶贫贷款余额517户521笔21116.5万元,其中个人建档立卡贫困户488户489笔2241.5万元,产业精准扶贫贷款29户32笔18875万元,帮扶贫困人口13562人,带贫户数3768户。南乐县农信社发放的扶贫贷款占全县各家金融机构发放扶贫贷款的比例为92.68%,户贷户

用886户,户贷户用获贷率达10.8%。同时,已有4748户建档立卡贫困户直接或间接享受到扶贫政策,金融扶贫覆盖率达57.95%,为南乐县脱贫攻坚工作提供了强有力的金融支持。
加快推进普惠金融增强服务功能。南乐县农信社始终坚持“以客户为中心,以市场为导向”的经营理念,致力于提供高效、便捷、安全的金融服务,以优质的服务成就客户价值,以客户的共同成长助推企业发展。在金融助力乡村振兴的具体实践中,该社在全县322个行政村共设立惠农支付点336个,实现55个贫困村全覆盖,设立农民金融自助服务点85个(其中贫困村有12个),布放自助设备61台、POS终端1514台,开通网上银行、手机银行共计74407户,有效改善了贫困乡村的金融支付环境。(孙晓辉 赵艳想)

实行跨界营销 实现农信持续发展

濮阳县联社监事长 苏宁

去超市购物刷信用卡享双倍积分,买东西还能打折;周末去影院刷银行卡可享受10元看电影;各大银行纷纷举办艺术沙龙,满足人民群众多重体验;高薪聘请业界大咖举办公益讲座,解答家长对孩子的教育问题……如今,在金融领域,越来越多的银行开始牵手商场、影院、酒店、明星、专卖店等,凭借彼此的品牌形象与知名度,拉拢更多的客源,借此来实现双赢的市场效果。
这种被称为跨界营销的商业模式,凭借异业联盟主体的差异性、非竞争性、互补性等优势,已渗透到人民群众生活的方方面面,改变了广大人民群众的生活习惯和消费方式。商家和银行参加异业联盟可以降低营销成本,而消费者可以花最少的钱,获得最大的优惠和最好的服务。

10月21日至22日,我参加了全市农信社“开门红,全年红——旺季营销银行业绩倍增策略”培训班,受益匪浅。尤其是对课堂上葛静老师讲解的跨界营销模式感触颇深。跨界营销是一种打破传统营销模式的新型营销模式,指的是非同行业的品牌进行合作。跨界合作对于品牌的最大益处,是让原本毫不相干的元素相互渗透、相互融合,从而给品牌一种立体感和纵深感。相比送礼品等传统营销方式,跨界营销无疑是一种更好的选择。
跨界合作,品牌不再单打独斗。农信社通过跨界合作,可以为客户提供更多的增值服务,加强与客户的互动,有效传达农信社的理念与服务,从而提高农信社自身业务水平,以实现持续性的影响。对客户来说,农信

社的跨界合作无疑提供了更多、更优质的服务。对农信社来说,跨界合作在服务客户的同时,也在提高自身业务拓展能力。
思想认识要提高。随着市场竞争的日益激烈,产品功效和应用范围必须得到延伸,如果还停留在原本的领域中,就会停留在瓶颈期,甚至原地踏步。因此,农信社要彻底打破传统的思维模式,充分发挥网点优势,在产品、服务、技术等方面加强跨界合作,相互促进,取长补短。
因地制宜求合作。农信社网点辐射面广,各地情况不尽相同,通过跨界合作的方式,根据当地实际,因地制宜,选择与目标用户相似或相同的品牌合作,针对不同人群提供不同的客户体验,确保能引起客户共鸣,增强客户黏性,达到互换资源

的目的,吸引不同领域、不同年龄层次的用户,突破壁垒。
人才培养要多元。在这样一个新兴的跨界领域,要想在各大银行竞争中处于优势,必须具备海纳百川的用人心态,改变传统的用人模式,注重吸收和培养更加多元化的人才,从而有效满足当前农信社发展的需求。
优质服务是根本。跨界营销的最终目的是跨界整合资源,从而提高农信社的业务和服务水平。农信社通过跨界营销,可在短时间内引发极高的话题性,在展示企业硬实力的同时,快速传递企业的高端形象。但后期的业务,更多的还是要靠农信社自身的服务和产品来决定。因此,更多优质的服务和产品才是农信社在激烈的市场竞争中立于不败之地的根本。

税务退休老干部帮助走失小孩找到家人获赞

● 本报讯 11月6日晚,一名7岁小女孩在放学途中不幸与家人走失,市税务局第一税务分局退休老干部张书亭帮助孩子找到家人获赞。
当日傍晚,张书亭在市城区谢东小区门口散步时,发现一名小女孩独自在人行道上边走边哭泣。他立即上前耐心询问,从小女孩断断续续的哭诉中得知,她是附近学校的

一名小学生,家人每天都来接她放学,可是今天放学等了好久也没见家人来接,自己也没有手机,无法联系爸爸妈妈,又走错了路找不到家。了解情况后,张书亭帮她抹去眼角的泪花,耐心安抚,待她情绪逐渐稳定,问清楚了她家人的电话号码,开始打电话寻找她的父母。原来,小女孩的父亲由于有事,又忘记通知家里其他人,所以造成了无人接孩

子放学的情况。约20分钟后,小女孩的母亲一脸焦急和愧疚地赶到谢东小区门口,见到女儿后,不停地向张书亭道谢。第二天,小女孩母亲给张书亭通过微信发来感谢信,张书亭在不知道的情况下点开红包后,连忙打电话声称不能收,但自己不会发微信红包,又通过交手机话费的方式返还了对

方。
张书亭帮助走失小孩寻回家人,用实际行动诠释了税务退休老干部助人为乐、修身立德的精彩晚霞人生,展现了税务人员的良好形象,传递了社会正能量。(张婧)

学习雷锋 奉献他人 提升自己

褒扬诚信 惩戒失信 弘扬法治

濮阳法媒银失信被执行人曝光台

濮阳法媒银失信被执行人曝光台是由濮阳市金融司法环境建设联席会主办,濮阳日报社、市中级人民法院执行局联合濮阳20家银行、保险机构共同搭建的以“褒扬诚信、惩戒失信、弘扬法治”为宗旨的曝光平台。该平台设置了《失信名单》《举报老赖》《请您监督》《媒体关注》《法院要闻》《金融要闻》《执行创新》《执行视频》《司法拍卖》等10余个特色栏目,汇聚了我市两级法院发布的老赖信息,公众可以随时登录平台查询老赖的姓名、照片、身份证号码、家庭地址等信息。

网址:www.pyfmy.cn
电话:0393-8990792

扫一扫获取更多内容

失信曝光

举报老赖

执行动态

老赖查询

法律服务