



### 西南大学 重庆大学 郑州大学

#### 网络教育本科、专科 2019年秋季 限额招生

经省教育厅批准,教育部备案,国家“双一流”大学西南大学、重庆大学、郑州大学自2002年起相继在濮阳市图书馆设立网络教育校外学习中心。17年来,已招生30余届,毕业生逾万人。2019年秋季招生正在报名。限额招生,报满即停,欲报从速!

●本科、专科学历,重点大学毕业证可用于晋级、评职称、考研、报考国家公务员等使用。

●各类热门、冷门专业60余个。

●不脱岗,质量高,两年半毕业。

●随时上网或用手机即可听教授讲课,十分适合在职人员深造。

●濮阳学习中心连续16年被大学评为全国优秀中心,是西南大学4个金牌学习中心之一,服务一流。

报名手续:毕业证、身份证原件

报名地点:市城区开州南路市图书馆(老)

电话:0393-4415119

4433498



#### 濮阳市政培训中心

常年举办公务员、选调生、招教、特岗教师、教师资格证、事业单位、“三支一扶”、政府购岗、招警、政法干警、法检招录、银行、烟草等公招考前笔试、面试培训班。

电话:0393-6665345

6665500

18238371235

17539315500

考不过不收任何费用!

#### 濮阳市安全生产培训中心

(政府指定安全生产资格证培训机构)

常年办理安全生产从业资格证、特种作业从业资格证、道路运输从业资格证、注册安全工程师从业资格、消防设施操作员职业资格。

拿不到证不收任何费用!

电话:0393-6665901

6665902

17603939090

17703933200

地址:市城区开州路与人民路交叉口西北角铜锣湾写字楼20楼



### 春饼 就是 口口香

形象店:市城区开州路与政和路交叉口西200米路南

电话:8613180

胜利路店:市政府综合楼对面

电话:6108180

巴黎街店:市城区金堤路颐和花园南100米路西

电话:8570996

# 为了共同致富的梦想

## ——记濮阳市启美商贸有限公司董事长朱启美

“朋友和客户都说我越活越年轻,现在跟着朱总做养生行业,收入高、有保障,再也不用发愁生计问题啦!”8月9日,陈利英看着自家70余平方米的化妆品养生店喜笑颜开地说。

家住范县的陈利英,2015年之前用自家的房屋经营了一家日化日杂门市,前几年还能顾家里的日常开销。但随着互联网的高速发展,网购走进了人们的日常生活。网购虽然方便,但对实体店的生意影响很大,陈利英的日化日杂门市变得门前冷清。没人上门就没有收入,孩子上学的学费哪里来?老人看病的钱哪里来?门店的经营开销等都成了问题。本来在村中还算富裕的家庭,由于市场不景气、货物滞销,反

而成了村里的建档立卡贫困户。就在陈利英走投无路时,通过朋友引荐认识了上海碧美化妆品有限公司董事长朱启美。通过和朱启美交谈,陈利英感觉翻身机会来了,便改变思路开始做养生行业。朱启美帮助她选择场地,从装修到店里铺货都进行指导,确保其符合颐美娇养生会所的店面门头统一标准。看到陈利英家里确实困难,朱启美就免除了她的门头费用,前期铺货费用也可以先欠着。不仅如此,朱启美还帮助她们进行策划运营、营销推广、培训店员等。开业当年,陈利英家里就摘掉了贫困帽子。陈利英说:“现在日子过得好,去年儿子娶了媳妇,又刚刚添了胖孙子,收入还不错,一年能够进账30余万元,这都是朱总的功劳啊!”

### 致富不忘家乡 立志帮扶群众

朱启美,是濮阳市启美商贸有限公司董事长,也是上海碧美化妆品有限公司董事长。启美商贸自2014年成立以来,坚持做专注于美容养生及化妆品研发、生产、销售和服务的专业性公司。其中,颐美娇、朱氏美林等多个自主品牌应运而生,将公司迅速推广大。

精准把握市场需求,不断开发技术先进、优质健康的产品,为公司及颐美娇品牌的发展注入源源不断的动力。多年的辛勤耕耘使公司快速发展,业务遍布全国,培育了一大批稳定、优质的代理商和消费者。目前,公司拥有1000余家颐美娇养生会所,遍布全国各地,仅在濮阳市就有106家养生会所。

其实朱启美也是贫苦出身。她出生在

山东省菏泽市单县一个偏僻的小乡村,兄弟姊妹5个,她排行最小。她的父亲参军复员后在村里务农,后因患糖尿病和高血压,偏瘫在床3年后去世。那一年她10岁,生活的重担都压在了多病的母亲身上。朱启美13岁那年,她的母亲由于长年累月的劳累导致病情加重,这时她刚刚考上初中,哥哥姐姐也都在上初中、高中,母亲无力再承担五兄妹的学费。虽然她是品学兼优的学生,成绩在学校排前3名,但因为无法借到60元学费,无奈退学回家帮助母亲种地。16岁那年,她怀揣母亲为她借的45元路费外出打工,发誓一定要努力挣钱,让母亲过上好日子。一路拼搏、饱受艰辛后,她终于创立了自己的公司。致富不忘家乡人,作为濮阳的媳妇,她立志帮助濮阳人民共同致富。

### 帮农村姐妹发家致富 对下岗职工情有独钟

“俺的店小,除去日常开销,一年下来能挣10余万元,比上班强多啦!这都是朱启美帮俺的。”华龙区安泰路颐美娇养生会所负责人王瑞玲如是说。这家只有40平方米小店的负责人曾经是下岗职工,在朱启美的人力、物力帮助下,2年前开了这家养生会所,解除了家庭的后顾之忧。

“授人以鱼不如授人以渔,通过这样的方式,才能带领着大家产业致富。”朱启美说。

开发区胡村乡王什村的雷晓敏,在2017年7月认识了朱启美,开始了她新的人生。她从2010年起就做日化行业,日化行业不行后做过直销、微商等,赔了个一塌糊涂,从此一蹶不振。一个偶然的机会,她认识了朱启美,熟悉的朋友劝她和朱启美合作,被她立马拒绝。后来她多次从不同的渠道听人提起朱启美,夸朱启美为人厚道、赞朱启美事业有成……她动了心。“要不俺就了解下颐美娇产品,听听朱总的说道?”

她依然带着怀疑的态度。朱启美为她策划了销售方案,就在雷晓敏自己的店里,派颐美娇的员工免费为她做活动。3天卖了5万余元的产品,7天销售额10余万元。就这样,从2017年8月底正式同朱启美合作到当年年底,雷晓敏经营颐美娇养生会所的毛利润达20万元。当年春节,她用12万元买了一辆轿车。“这都是朱总帮俺挣到的钱呀!现在俺又和朱总一块投资近100万元,在市里开了一家700余平方米的颐美娇养生会所。”雷晓敏说。

截至今年6月底,朱启美已经在濮阳拥有106家颐美娇养生会所,安排就业243人,其中70%是来自农村贫困家庭的孩子。朱启美对他们进行免费专业知识培训,并提供吃住。其中,有54%的加盟商是贫困家庭,享受了免费装饰门头或开业前期铺货不收费的优惠待遇。朱启美初步实现了由“扶生存”向“扶发展”转变的理想。

谷爱素文/图



濮阳市启美商贸有限公司董事长 朱启美



首届濮阳美容美发化妆品博览会现场。



在慈善拍卖会现场为孤儿捐款。



慰问孤寡老人。



行蒸房。



早晨例会。



精英团队合影。



美容养生标准房间。