

农行濮阳分行

以普惠金融高质量发展助推实体经济发展

本报讯(全媒体记者 赵杰华 通讯员 周云朝)今年以来,农行濮阳分行党委深入贯彻落实中央金融工作会议、经济工作会议精神,紧紧围绕市委、市政府工作要求,锚定普惠金融业务增量份额超过存量份额目标,以党建与业务融合为抓手,积极支持实体经济高质量发展,为做好普惠金融这篇大文章进行了有益探索,并取得了较好业绩。在今年一季度,该行获得全省农行 2024 年一季度普惠金融专项评价第 3 名(A 级),先后获评普惠金融营销优秀分行、普惠金融业务营销先进分行。在国家金融监管总局濮阳分局 2024 年一季度小微企业金融服务情况通报中,该行普惠型小微企业贷款的增量和增速均居全市金融机构首位。

抓好党建工作,营造争做普惠业务氛围。思想是行动的先导,农行濮阳分行新一届党委把党建引领高质量发展实体经济作为工作的重中之重,充分发挥党建对业务工作的带动作用,提升金融服务的覆盖性、可得性、满意度,共同写好“普惠金融”这篇大文章。该行纪委与普惠金融部多次联合深入基层一线,对普惠金融业务相对落后的支行班子逐一开展“政策解析”“思想解析”“业务解析”“问题解析”,并指导各支行成立党员先锋队、青年突击队,搭建党建与业务融合发展的平台,进一步“学业务”“找短板”“转观念”。支

行班子大局意识、政治判断力和政治执行力明显增强,普惠金融团队得到了充实和优化,服务质效大幅提升。掀起青年员工积极主动学习普惠金融产品相关知识的热潮,一些普惠新业务、新产品率先由青年员工实现了突破和落地,通过快速经验分享,使得青年员工的才华得到展示,自我价值得到充分体现,实现党建和业务发展互促互进,使金融服务乡村振兴更加有力。

强化资产引领,增加普惠金融业务综合贡献。普惠金融专注于经济社会发展的重点领域和薄弱环节,在扩大就业、拉动消费、改善民生、活跃经济方面发挥着重要作用。该行坚持普惠金融三个条线协同发展,各类产品协同发展,“线上+线下”协同发展,着力推动信用类、抵押类、保证类和供应链金融类等适应各种场景的信贷产品协同发展。实施小微重点产品分类营销推广。在网点层面,以“微捷贷”“商户 e 贷”“惠农 e 贷”等线上拳头产品为主抓手,实现小微客户线上业务扩面上量。在支行层面,以“快捷贷”和线下贷款产品为突破口,逐步提升中小型客户业务占比;以供应链产品为着力点直接参与核心企业营销,牵头“一项目一方案”重点产业集群、园区、专业市场、行业重点客群营销。持续推进数字化营销模式转型,以“普惠 e 站”为重要抓手,使之成为新增客户的主渠道。

健全经营机制,促进普惠业务高质量发展。该行十分注重普惠金融队伍建设,要求各支行配齐普惠金融事业部队伍,健全岗位设置,确保人员稳定;完善普惠业务培训体系,高质量完成管理层、客户经理及供应链融资专题培训;强化岗位资格考试和岗位资格管理,提升小微金融业务初级、中级、高级持证比率,要求小微客户经理持证率达到 100%。积极落实监管要求,完善普惠金融业务专项评价方案,健全责权利匹配的激励约束机制。加强信贷规模保障,增强利率定价、战略费用、专项工资、内部资金转移定价、经济资本考核等方面的政策连续性,加大支持普惠金融力度。落实尽职免责制度要求,对履职尽责的管理人员和经办人员,依法依规免除全部或部分责任。在全行形成了敢贷、愿贷、能贷、会贷的良好机制,促使普惠金融业务稳健高质量发展。同时,严守合规发展底线,确保普惠金融业务行稳致远。

“近年来,农行濮阳分行通过发展普惠金融业务,找到了拓户、提质、控险、高质量发展的有效途径,实现了单位增效与员工收入的良性互动,全行员工发展业务的信心和士气得到较大提升,为将普惠金融小业务做成大文章奠定了坚实基础,为贯彻落实中央金融工作会议“五篇大文章”贡献了农行力量。”该行负责人表示。

建行濮阳分行

顺利办理我市首笔贸易外汇收支企业名录登记业务

本报讯 6 月 3 日,贸易外汇收支企业名录登记新政上线后的首个工作日,在国家外汇管理局濮阳市分局的指导下,建行濮阳分行成功为我市外贸企业办理了贸易外汇收支企业名录登记,这标志着全市首笔银行办理的贸易外汇收支企业名录登记业务落地。

据了解,按照《关于进一步优化贸易外汇业务管理的通知》(汇发[2024]11 号)要求,自 6 月 1 日起,我国取消各地国家外汇管理局对贸易外汇收支企业办理名录登记的行政许可,改由在境内银行直接办理,有效降低了企业“脚底成本”,为企业提供了更加高效便捷的金融外汇服务。

为扎实做好新政策落实落地各项工作,建行濮阳分行认真贯彻落实要求,制订方案,细化措施,全力做好政策传导、内部培训和对客户

宣传工作。该行通过短视频平台、宣传海报、LED 屏等媒介,加大宣传力度,并对意向企业进行摸排,有针对性地进行指导。截至目前,该行江汉路支行、东环支行成功办理了贸易外汇收支企业名录登记业务。在办理登记后,各外贸企业纷纷表示,新政策实施后的“一站式”服务真是太方便了。

据建行濮阳分行相关人员介绍,新政策实施后,我市企业进行贸易外汇收支企业名录登记,可以就近到建行有对公外汇业务资质的网点办理,也可通过建行企业银行微信小程序预约办理。同时,建行濮阳分行将持续提升本外币境内外一体化经营能力,加强外汇便利化政策传导落实,为外贸企业提供全面、优质、便利的金融服务,助推外贸企业高质量发展,为“稳外贸”贡献建行力量。

中原银行濮阳分行

开展消防安全培训及疏散逃生演练活动

本报讯 为增强员工消防安全意识,提升应对和处置火灾隐患的能力,近日,中原银行濮阳分行开展消防安全培训及疏散逃生演练活动。

培训期间,教官向大家介绍了火灾的危害、预防措施及火灾发生时的应急处置方法,详细讲解了各种消防器材的使用方法,并指导大家进行实际操作演练;系统讲解火灾逃生的要点和注意事项,通过模拟逃生场景,让大家切实感受到在紧急情况下如何安全、有序地撤离。

讲解结束后,在该行楼下空旷地带开展了消防演练,参训人员在教官的指导下轮番上阵

实操,对现场模拟火点进行灭火操作,通过“一提、二拔、三瞄、四压”的流程正确使用灭火器,火点被快速处置。

此次消防培训,让大家对消防安全有了更深刻的认识和理解,进一步增强了大家的消防安全责任感。下一步,该行将继续常态化推进消防安全检查和应急培训演练等工作,将防暴、防火等安全生产责任落到实处,切实做到工作上早部署、责任上再落实、措施上更精细,全力保障员工和客户的安全,维持业务发展安全稳定。

(中原银行濮阳分行供稿)

如何加快推进金融对基层房地产企业的综合支持

■ 王鹏飞

城市的建设和发展离不开房地产行业,基层地市城镇化的发展更加离不开房地产行业的高质量发展。党的二十大报告提出了“推进以人为本的新型城镇化,加快农业转移人口市民化”“推进以县城为重要载体的城镇化建设”“加强城市基础设施建设,打造宜居、韧性、智慧城市”等有关基层城市建设工作的要求。

房地产属于资金密集型行业,金融支持政策事关其兴衰。中央金融工作会议召开以来,中国人民银行、国家金融监督管理总局等部委认真贯彻落实党中央决策部署,坚持金融工作的政治性、人民性,高频次出台降息、降低首付比例等政策,支持房地产业发展,目前已取得明显成效。

一线、二线城市对政策比较敏感,金融政策的效果容易观察,更多的三线、四线城市的金融政策效果有待于进一步观察。如 1 至 4 月,上海市商品房销售面积增长 0.6%,而中部某省新建商品房销售面积同比下降 20.5%。数据的差异固然有人口变化等诸多其他因素影响,但通过数据比较,一定程度上反映出基层房地产行业形势依然不容乐观,仍需要加大对房地产行业的支持力度。房地产行业供需关系是根本,要坚持“房子是用来住的、不是用来炒的”定位的基础上,激发广大购房群众的积极性,积极提振有效需求。

提振有效需求最重要的是增加居民收入。比如 2023 年,上海市居民人均可支配收入 84834 元,中部某省居民人均可支配收入 29933 元,收入差距约为 3 倍。从经济学角度分析,不发达地区居民收入增长带来的对房地产支持边际效应更大,金融行业应该更多支持不发达城市居民收入增长。不发达地区应更加注重从可持续性角度出发,采取措施增加居民收入,有效消除因收入不足、不稳定给房地产行业带来的抑制,逐渐释放消费力。

注重宏观政策在基层城市的进展效果。国家宏观政策的有效传导也是基层房地产行业走向健康发展的基石。作为地方政府、监管派出机构等政府部门,要及时有效评估房地产金融新政策带来的效果,尤其要关注政策是否能够有效落地、是否为群众减压消负,是否在执行过程中有变通等,做好落实房地产金融政策“最后一公里”的“探头”。

充分运用宏观政策和自主权结合。要在国家政策允许范围内,结合基层房地产发展实际情况,采取更加有力有效的措施,如加大房地产信贷投放力度,积极向上级争取政策支持等,打出“组合拳”,探索房地产发展新模式。同时,严厉打击借机搞投机、借助利好政策出逃等行为,优化

当地房地产营商环境,真正取信于民、取信于房地产企业、取信于市场。加强基层金融行业房地产人才队伍建设,打造一支懂金融、懂房地产的综合性人才队伍,为地方房地产业发展提供智力支持。

房地产自身向高质量发展方向转变。房地产企业要树立良好的企业形象和行业形象,向广大群众提供高品质的住房,爱惜企业荣誉和行业荣誉,确保所建房屋的每一个施工环节都经得起检验,解除群众后顾之忧,真正实现群众对住有所居的美好生活向往。当地政府部门要积极统筹谋划地方建设,为房地产业发展提供有力的基础设施配套,打造“舒适生活圈”,让群众居无忧。金融机构可结合房地产监管部门,加强对房地产企业资金使用的监管,针对有不当行为的房地产企业,依据法律法规,充分发挥“有形之手”作用,采取划转资金至指定资金用途等有效措施,解决房地产企业存在的问题。

加大基层城市房地产行业的金融支持力度,是金融工作政治性、人民性的有力体现。金融监管部门、金融机构、地方政府等应多方配合,在探索房地产发展新模式方面共同努力,建设有朝气、有活力、有竞争力、健康发展的房地产行业,为实现人民对美好生活的向往添砖加瓦。

市财政局

推进财政重点绩效评价 提升财政资金使用效益

本报讯 为全面推进市级 2024 年财政重点绩效评价工作开展,进一步提升绩效评价工作质量,近日,市财政局在收集、审核项目资料的同时,赴市城市管理局、市教育局等被评价单位召开现场座谈会,进一步了解相关项目情况,督促各单位积极配合绩效评价工作,有效推动绩效评价工作开展。

本次财政重点绩效评价涉及 10 个重点项目和 4 个部门整体,评价金额约 18.6 亿元。评价工作围绕全市经济社会发展和群众关心的热点、难点问题,重点选取教育、环保、社保等资金量大、影响面广的项目作为本次评价的对象。开展现场座谈,实地了解项目实施情况和资金使用情况,是做好绩效评价工作的基础,主要做好三个方面工作。一是把握好“两个度”。立足点要有政治高度,预算单位一定要充分认

识绩效管理的重要性和紧迫性,积极配合评价工作,及时提供各项所需资料,确保绩效评价工作落地落实;评价要有角度,一定要突出“效益”在绩效评价中的关键意义和作用。二是加强协调沟通,形成工作合力。各项目单位要高度重视、密切配合,第三方机构要严格程序、保证质量,财政部门要加强管理,各方要各司其职、各尽其责、合力推进。三是强化工作落实。各单位要根据第三方评价实施方案,认真落实,完善工作,推动绩效评价工作有效有序开展。

市财政局将坚持“花钱必问效,无效必问责”理念,通过开展重点绩效评价工作,加快推进绩效管理向纵深开展,逐步促进绩效评价工作做深做实,全力推动我市预算绩效工作健康发展。

(崔国高 高巍)

濮阳农商银行

优化支付服务 践行普惠金融



该行工作人员深入商圈送金融服务。

本报讯 今年以来,濮阳农商银行坚决贯彻落实《关于进一步优化支付服务,提升支付便利性的意见》各项工作要求,聚焦现金支付、账户服务、外籍来华人员、老年人群体等关键领域和关键环节,坚持客户至上,着力完善服务体系,切实提升了广大客户支付服务体验。

便利现金服务,践行金融便民理念。该行持续强化现金供应保障,在所有营业网点设置小面额及残损人民币兑换专柜,确保网点现金储备充足、券别合理,及时满足客户现金需求。积极开展“零钱包”兑换服务,构建小面额人民币兑换预约响应机制,根据客户实际需求,灵活配置多券别的“零钱包”,累计发放“零钱包”1145 个。

优化账户服务,践行金融为民理念。该行在遵循风险为本、合规管理的基础上,积极推广简易账户服务模式,充分了

解客户实际业务诉求,按照“两证+尽调”开户制要求,简化辅助身份证明材料,为客户提供便利的开户服务,做到“应开尽开”,并匹配合理交易限额。截至目前,该行办理个人简易开户累计 189 户,小微企业简易开户累计 118 户。

推行差异服务,践行金融惠民理念。该行健全服务制度,细化服务举措,通过张贴《境外来豫人员支付服务指南》宣传海报、设立爱心服务窗口、开辟特殊群体“绿色通道”、提供老花镜等便利工具、配备医药箱等保障用品、提供大字幕手机银行服务等措施,从细节上体现对外籍来华人员和老年人、弱势群体等特殊客户的关爱和尊重。针对老年人客户和因行动不便、身体不适等无法现场办理业务的客户,积极开展上门服务,不断提升客户满意度。

(马跃峰 武永芳 文/图)

清丰农商银行

金融赋能实体起航 搭建缘分延续“桥梁”



该行客户经理向水果批发商讲解金融产品。

本报讯 今年以来,清丰农商银行坚持“做小、做微、做散”,主动走访对接,增加信贷投放,着力满足个体工商户“短、频、急”的金融需求,大力支持县域实体经济发展。

“没想到资金问题在家门口就解决了,农商银行提供的真是真好。”近日,获得 30 万元贷款资金的杜先生说道。

杜先生自 2018 年开始从事香蕉批发行业,主要为县城区各大超市、商店及固定散户供应优质香蕉。他与清丰农商银行的结缘,还要从绿源蔬菜水果批发市场说起。当时,清丰农商银行金水支行正挨家挨户进行金融宣介,当客户经理走进杜先生的门店时眼前一亮,一间不大的门面内,陈设摆放井然有序。经过现场考察,客户经理了解到杜先生正在想方设法筹措资金扩大经营门店,于是两人当场签订 10 万元借款合同,杜先生与清丰农商银行缘分的种子在不经意间种下。

随着经营模式的不断探索,单一的批发门店不足以满足杜先生对未来发展的规划。2020 年,杜先生果断在万邦国际农

产品批发市场开设集冷库、储存、零售为一体的综合性香蕉批发新门店。其间,清丰农商银行一直对其事业发展提供金融扶持。

2022 年年关,杜先生由于年底囤货需大批量引进优质香蕉,导致资金缺口变大,便向清丰农商银行客户经理说明情况。经过实地调查,该行为杜先生量身定制金融帮扶方案,当天就成功为其发放贷款 30 万元,第一时间解了他的燃眉之急。随着香蕉批发生意越做越大,杜先生的腰包也越来越鼓。每提及现在的美好生活,杜先生总是说,今天的成功得益于清丰农商银行充足的资金保障。如今,这门店便是他们夫妻俩的希望,也是他与清丰农商银行缘分延续的“桥梁”……

近年来,清丰农商银行结合个体工商户经营特点,下沉服务重心,深入街道、乡镇,充分摸排商户资金需求,畅通融资渠道,通过“惠民家庭贷”“金燕 e 惠贷”“随享贷”等特色金融产品,有效破解了个体工商户融资难、融资贵问题,用真招实策支持小微企业蓬勃发展。(尚慧茹 文/图)